

「サントリー」から「名畑」へ

文・古野公喜（ジャーナリスト）

ナニワの外食産業界では知る人ぞ知る、業務用酒類食品卸業・株式会社「名畑」の名畑豊社長。大阪大学卒業後、サントリーに入社し、将来の家業継承へ向け、社会人生活をスタートした。

外食産業、回復傾向も

5月初め、3年以上も世の中を混乱させてきた新型コロナウイルス感染症が、感染症法上の2類から5類に位置づけが変更となった。外出の自粛要請は完全に撤廃。昼、夜の街も3年分の鬱憤を晴らすかのように賑わいを取り戻してきたかに見える。欧米、アジア圏からインバウンドも4倍に激増した。大阪の街も、神戸、京都の繁華街も、地元客だけでなく国内からの観光客が増え、外食産業も回復傾向にある。ただ、名畑社長はまだまだ不満顔だ。

「街中の活気は戻ってきてはいるが、遅い時間の売上は戻っていない。また、大人数の宴会も少なく、コロナ以前の売上には戻っていないのが現状です」

外食産業を全面バックアップする「名畑」も着実に業績を回復しているが、市場としては「85%程度」。深夜営業をやめた店も多く、「完全には戻らない」と予想。インバウンド需要も「元々、酒類を消費しない」としている。

ただ、指揮官は相変わらず忙しく走り回る毎日だ。元々、名畑社長は家業を継ぐつもりだったのか。



社長室でくつろぐ名畑社長

Profile

名畑 豊 なばた・ゆたか

1962年12月20日、大阪府豊中市出身の60歳。豊中高、大阪大経済学部を経て1985年にサントリーに入社。1990年秋から家業に戻り専務。2007年に代表取締役社長に就任。趣味はゴルフ、音楽鑑賞。家族は妻、2女と孫3人。

阪大で「マーケティング論」専攻

高校時代は軟式テニス部に所属しながら勉学に勤しみ、成績も優秀。担任教師から京都大学受験を勧められた。だが「絶対に浪人したくない」との思いで大阪大学経済学部を受験し、合格した。テニスやスキーのサークルで活動し、アルバイトは家庭教師。飲食店の店員などは未経験だった。ノンビリと過ごしたため時間を無駄にしたかと反省も。「あの頃に戻れるなら、海外留学してみたい」と謳歌した学生時代を振り返った。

経済学部経営学科で専門は「マーケティング論」。当時は文系の学部



社長になっても笑いとるのが好き...

経験が大きなキッカケになったからだ。

1990年、「名畑」へ

3年半の約束を2年延長。だが、前社長のたつての希望でサントリーを退社。1990年11月に「名畑」へ入社した。家業へ入社直後、名畑社長は「財務諸表さえないことに愕然とした」そうだ。経営理念がはっきりせず、会議も開かれない。組織として機能しておらず、一体感もない。会社の方向性も見えない。その日暮らしで、いわば井筒的な経営。昔ながらの古い体質が残っていた。驚き、そして早急に建て直す必要性を感じた。そんな中、前社長から「コンピューターが機能していな



4月の「食王」で幹部と作戦会議する名畑社長(中央)

いので何とかしてほしい」と指令を受けた。

システム開発するために自ら全部署を数カ月間にわたって調査。全社員1人1人の日々の仕事に付きつきり、現状を把握した。もちろん、古参社員の中には反発する者も。だが、コンピューター室の人間しか扱えなかったシステムを1年後に開発し、業務効率は劇的に改善された。「お坊ちゃん」な跡継ぎではなく、家業再建に真剣だった。その姿勢は認められ、ようやく全社員からの信頼を得られるようになった。2007年9月に社長に就任。赤字だった「名畑」が、関西の外食産業を引っ張る企業へと進み始めた。



4月に開かれた「食王(ショッキング)」にはサントリーも出店

化を産み出す部署に興味を持ち、どうしても勉強がしたかったため、会社側に強く希望して2年間、在籍を延長。その部署に異動させてもらった。

「新店舗を立ち上げる部署。おもしろかった」。開店のための準備、例えばおしぼりやお箸はどうするか。注文から納品まで。その1つ1つで打ち合わせに時間がかり過ぎだった。「1つ1つではなく、全部を任

せる業者が当時はなかった。酒屋は酒だけという感じ。後々、外食産業全般に手を広げ、酒類だけでなく冷凍食品や調理器具、家具まで自社で扱うように拡大していったのは、この部門での仕事や